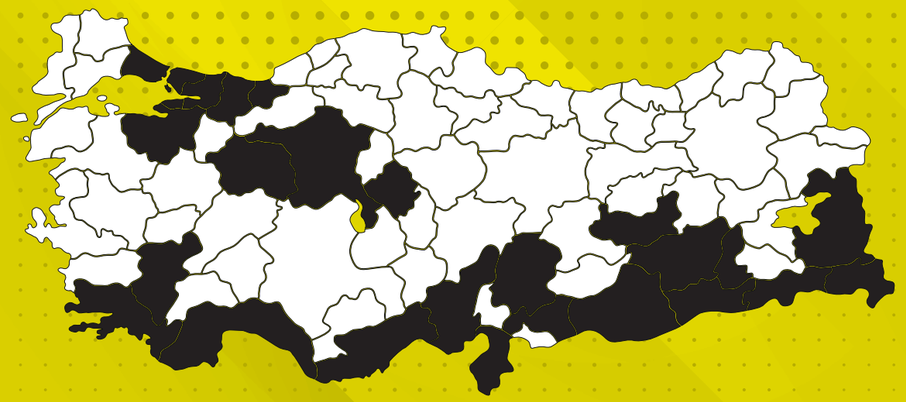
BAYİ KATALOĞU

Vizyon Kitapçığı

-2023-

otomerkezi.net



40 YILLIK UZMANLIK

OTOMERKEZİ OTOMOTİV A.Ş, olarak 1983 yılında ikinci el araç alım satımı yaparak ticari faaliyetlerimize başladık.
KIA, ISUZU, SUBARU, CITROEN, KARSAN-HYUNDAI TRUCK markalarının sıfır bayiliklerini üstlendik.
Bu tecrübelerin getirdiği uzmanlıkla ikinci el araç pazarının dinamiklerini değiştiren bir markanın doğuşuna imza attık.

ULUSAL ÇAPTA BİR BAŞARI HİKÂYESİ

otomerkezi.net markamızla, ikinci el araç piyasasında kurumsallaşma sürecini başlattık. İkinci el araç pazarına, tüketici odaklı hizmet anlayışını kazandırdık. **Daha ekonomik sigortacılık hizmetleri için ENKAR SİGORTA'yı, daha avantajlı ekspertiz hizmeti için PRATİK EKSPERTİZ'i, memnuniyeti en üst seviyeye taşımak için de PRATİK MİNİ ONARIM ve PRATİK OTO YIKAMA** hizmetlerini, **alım satım süreçlerini hızlandırmak için hemensatmerkezi.com'u, alternatif finansal çözümler üretmek için otokredibul.com'u, filo tedarik hizmetleri için FİLOMERKEZİ'ni** ve **yoğun talep gören motosiklet pazarını domine etmek için de MOTOMERKEZİ** markamızı geliştirdik.

KAZANDIRAN İŞ MODELİ VE otomerkezi.net BAYİLİĞİ

otomerkezi.net olarak, ikinci el otomobil sektörüne 360 derece hizmet anlayışını kazandırdık. Sigorta, kredi, garanti ve bakım vb. tüm ihtiyaçların piyasa şartlarındaki en ekonomik şekilde, en yüksek kalite garantisiyle, tek çatı altında çözülmesini sağlayarak, güvenilir ve kolaylaştırıcı bir ticaret ortamı sunuyoruz.

Markamızı temsil eden tüm yetkili satıcılarımıza; geniş ürün ve hizmet portföyümüzden, yüzde yüze varan müşteri memnuniyeti gücümüzden, kurumsal ve finansal avantajlarımızın tamamından yararlanma fırsatı tanıyor, itibarlı ve kazançlı bir markayı temsil etme ayrıcalığı sunuyoruz.

HEDEF 40 ŞEHİR 45 BAYİ

40 yılı aşan tecrübelerimizi, 26 şehirde, 32 farklı noktadaki bayilerimizle paylaşıyor, daha iyi hizmet daha yüksek kazanç anlayışıyla ve istikrarlı adımlarla büyüyoruz. 2023 yılında, en az 40 şehirde, 45 farklı noktada hizmet vermeyi, ikinci eldeki liderliğimizi küresel çapta bir noktaya taşımayı hedefliyoruz.

*Muhammed Ali **Karakaş***
Otomerkezi.net CEO

otomerkezi.net MARKASININ

Kilometre Taşları

1983
Kuruluş

1992
Sıfır Marka Temsilcilikleri: KIA, ISUZU, CITROEN, KARSAN, HYUNDAI, TRUCK

2014
Otomerkezi.net

2017
otomerkezi.net
Yetkili Satış Organizasyonu Yapılanması (5 bayilik)

2021
Türkiye'nin en büyük, en yaygın ikinci el araç platformu

2022
YellowTeam yapılanması ile sektörün ilk ikinci el araç mobil satış platformu

2023
Türkiye'nin, sektöründe en çok tercih edilen ikinci el araç platformu

otomerkezi.net

İÇİNDEKİLER

Finansal Destekler

- Havuz / Filo Otomobilleri
- Geri İade Opsiyonu
- Finansal Fonlama
- Konsinye Otomobil Desteği

Ortak Çatı Avantajları

- Satış Sonrası Garanti Hizmetleri
- Tüketici Finansman Kredi Deateği
- Sigorta Hizmetleri
- Otomobil Bakım Onarım Hizmetleri
- Uzun Dönem Kurumsal Kiralama Desteği

Ortak Marka Avantajları

- Pazarlama ve Kurumsal İletişim Desteği
- İnsan Kaynakları Desteği
- Ortak Çağrı Merkezi - Müşteri İlişkileri
- Ortak Dijital Altyapı
- Ulusal Reklam Kampanyaları
- Sürekli ve Yoğun PR Faaliyetleri
- Oto Stüdyo

İş Geliştirme Projeleri

- Uluslararası İş Birlikleri
- ZES Şarj Üniteleri
- Motomerkezi

Yetkili Satıcılar ve Genel Merkez Koordinasyonu

- Bayi Toplantıları, Ziyaretler ve Eğitimler

FİNANSAL DESTEKLER

otomerkezi.net

Havuz / Filo Otomobilleri

Türkiye'nin en büyük ikinci el otomobil stoğuna / havuzuna erişim

Bayilerimiz, **otomerkezi.net** portföyündeki (genel merkez) otomobillere, teminat mektubu limitlerine ve bayilik kategorilerine göre değişim gösteren 20 ve 30 günlük vadelerle erişebilmektedir.

Filo Otomobilleri

Bayilerimiz, **otomerkezi.net** tarafından, filo kaynaklı otomobillerin, dönüş günleri üzerinden nakit satışa uygun işlemler gerçekleştirebilmektedir.

otomerkezi.net

Geri İade Opsiyonu

otomerkezi.net Bayileri, 30. gün veya 45. gün iade opsiyonu ile satın alınmış fiyat üzerine %2,5 kâr bedeli ekleyerek otomobilini geri verebilir.

Vadeli alımlarda, vade tarihi +30 gün şeklindedir. 20 gün valörlü satın almalarda 50. gün iade, 30 gün valörlü satın almalarda ise 60. gün iade yapılabilir.*

ⓘ Otomerkezi Otomotiv Anonim Şirketi piyasa şartlarına göre değişiklik yapma hakkını saklı tutar.

otomerkezi.net

Finansal Fonlama

otomerkezi.net Bayileri, satın alma fiyatını kendisi belirleyebilir. Otomerkezi Finansal Fonlama yöntemi ile yetkili satıcılarımız, satın alma fiyatını belirleme imkânına sahiptir. Bayilerimiz böylece, bulundukları bölgelerde rekabet avantajı elde eder.

otomerkezi.net

Konsinye Otomobil Desteği

Hemensat hizmetimiz kapsamında, online ya da bayinize yapılan başvurular sonucunda alımı yapılan otomobiller, 30 gün boyunca konsinye olarak satışa sunulur. Satıldığı fiyat üzerinden elde edilen %2,5 kar, genel merkezden yetkili satıcımıza aktarılır.

otomerkezi.net

ORTAK ÇATI AVANTAJLARI

SATIŞ SONRASI EK ÜRÜN VE HİZMET AVANTAJLARI

otomerkezi.net

Satış Sonrası Garanti Hizmetleri

otomerkezi.net olarak, 3 farklı paket seçeneği ile ikinci elde garantili satış hizmeti sunuyoruz.

3 ay	6 ay	12 ay
5.000 km	10.000 km	15.000 km

Yetkili Satıcılarımız tüm paket satışlarının %25'ini hak ediş olarak alırlar.

otomerkezi.net

Garantili Satış Avantajları

Tüketici Finansman Kredi Desteği

20'ye yakın finans ve banka kuruluşları üzerinden düşük faiz oranıyla müşterilerinize tam hizmet sunun!

1. **Bankaya Gitmeden Kredi Kullandırma**
2. **Uzman ve Yetkin Personel Desteği**
3. **Aracısız Satış Olanağı**

ALJ FİNANS · Koç · ORFİN · YapıKredi · vdf volkswagen doğuş finans · aktif bank · BURGAN BANK · AKBANK · Türkiye Finans · ING · Garanti BBVA · Şekerbank

otomerkezi.com

Sigorta Hizmetleri

25'i aşkın sigorta şirketinin ana acentesi olarak hizmet veren ENKAR SİGORTA aracılığıyla oto trafik, sağlık, yangın, nakliyat ve iş yeri poliçeleri gibi birçok branşta profesyonel destek veriyoruz. ENKAR SİGORTA aracılığıyla yetkili satıcılarımızın, sadece 5 dakika içinde fiyatlandırma almalarını ve tüm sigorta ürünlerinde kazanç elde etmelerini sağlıyoruz.

enkar
Sigorta Aracılık Hizmetleri

QUICK SIGORTA · NEOVA SIGORTA · GENERALI · DOĞA sigorta güven doğasında var · ANADOLU SİGORTA · hepiyi SIGORTA · TÜRKİYE SİGORTA · ATLAS mutuel sigorta · aveon · Allianz · ANKARA SİGORTA · HDI · SOMPO SİGORTA · AXA SİGORTA · RAY SİGORTA · UNICO SİGORTA · AKSigorta

otomerkezi.net

Otomobil Bakım Onarım Hizmetleri

OTOMERKEZİ OTOMOTİV A.Ş. bünyesindeki Pratik Mini Onarım ve Motrio Yetkili Bayilikleri ile yedek parçadan lastiğe, aküden dolu hasarına birçok bakım ve onarım hizmeti sağlıyoruz.

Her Kesilen Faturanın %10'u Merkeze Aittir.

Pratik Minionarim.com
"Hızlı ve Güvenli"

Pratik Oto Yıkama

MOTRIO

otomerkezi.com

Satış Sonrası Hizmet Avantajından

Yararlanın!

filomerkezi

Uzun Dönem Kurumsal Kiralama Desteği

Bayilerimiz, FİLOMERKEZİ hizmetimizle, Türkiye'nin 30 farklı noktasında, fiyat avantajından ve otomobil çeşitliliğinden faydalanarak uzun dönemli filo kiralaması yapabilmektedir.

otomerkezi.net

ORTAK MARKA AVANTAJLARI

BÜYÜK MARKA AĞININ BİR PARÇASI OLUN

otomerkezi.net

Pazarlama ve Kurumsal İletişim Desteği

Genel merkezden sağlayacağımız pazarlama ve kurumsal iletişim destekleriyle, dijital, açık hava, televizyon, radyo başta olmak üzere tüm mecralarda bölgenizdeki hedef kitlenize ulaşmanızı sağlıyor, yetkili satıcılarımız için hedefleme, tasarım ve %50'ye varan ödeme desteği sunuyoruz.

otomerkezi.com

İnsan Kaynakları Desteği

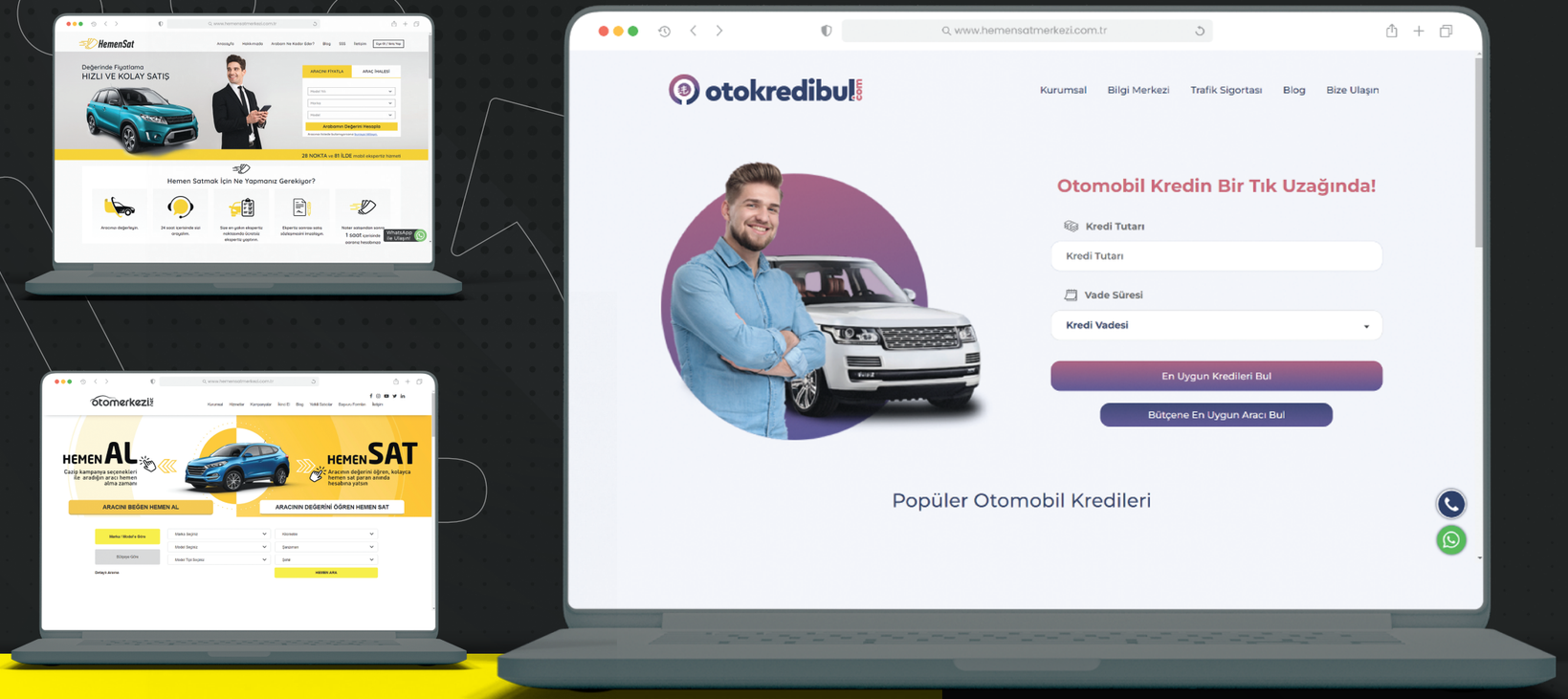
Kariyer platformları aracılığıyla yetkili satıcılarımızı nitelikli çalışan profilleriyle buluşturuyor ve çalışanlarınız için gerekli olan eğitimleri danışmanlarımız ve deneyimli çalışanlarımız aracılığıyla tarafınıza sağlıyoruz. Performans ölçümüne bağlı olarak ise maaş ödemelerinde %50'ye varan genel merkez desteği sağlıyoruz.

otomerkezi.net

Ortak Çağrı Merkezi Müşteri İlişkileri

Otomerkezi.net olarak, satışı gerçekleşen tüm ürün ve hizmetler sonrasında, yetkili satıcılarımız için; memnuniyet anketi, şikâyet yönetimi gibi kurumsal iletişim çalışmaları yapıyoruz.

otomerkezi.net



Dijitalde Güçlü Olun!

Ortak Dijital Altyapı

Güçlü dijital altyapımız ve inovatif sistemlerimiz sayesinde müşterilerimizin ihtiyacı olan hız ve güveni anında sağlıyoruz.

otokredibul.com

Bankaya gitmeye gerek kalmadan tek tıkla finansal çözüm hizmetleri veriyoruz.

HemenSat

Sadece 1 dakikada araç değerleme ve ücretsiz ekspertiz hizmeti veriyoruz. Noter satış sonrası 1 saat içinde nakit ödeme ile dijital satış süreci avantajı sunuyoruz.

İletişim Merkezi ve Online İletişim Sistemi

Güçlü dijital altyapımız ve inovatif sistemlerimiz sayesinde müşterilerimizin ihtiyacı olan hız ve güveni anında sağlıyoruz.

otomerkezi.net

Ulusal Reklam Kampanyaları

Düzenli olarak, ulusal TV kanallarında ve yazılı basında yer alıyor, stadyum led ekranlara, billboardlara, dijital panolara reklam giriyoruz. Etkileşimi en yüksek Influencerlarla iş birlikleri yapıyoruz.

Güçlü Reklam Desteği

otomerkezi.net

TÜKETİCİNİN HAYALİ 2023 YILINA KALDI!

2022 yılında birçok gelişmeye sahne olan Türkiye ikinci el otomobil pazarıyla ilgili olarak Otomerkezi.net kapsamlı değerlendirmeler paylaştı.

OTOMERKEZİ.NET'İN paylaştığı verilere göre 2021 yılı 2.el otomobil ticaretî 2022 yılı aynı döneminde; 4.589.628 adete karşılık 5.051.587 adet ile %10 oranında artarken, otomotiv ticaretinde 2 adet satılan karşılığında 5,6 adet 2.el otomobil satışı gerçekleştirilmiş olan 2021 yılına karşılık, 2022 yılında 11,2 adet 2.el otomobil satışı oldu. Tüketicinin ÖTV düzenlemesi beklentisi, kur baskısı, faiz artışı ve enflasyonist ortam ikinci el araç sektöründe faaliyet gösteren pek çok şirkette olumsuz etkiler de yüksediş trendi devam etti.

FİYATLARDA SON 2 HAFTADA YÜZDE 3 ARTIŞ OLDU

Yılın son günlerinde pazarın hareket kazandığını ifade eden Otomerkezi.net CEO'su Muhammed Ali Karakaş, "ÖTV matrahı düzenlemesinin açıklığa kavuşması, kısa vadede yeni bir düzenleme gelmesinin çok mümkün olmadığı gerçeğinin ortaya çıkmasıyla ortamda oluşan düşünce, sektörde ciddi bir hareketliliğin başlamasına neden oldu. Vatandaşımızda enflasyonist ortam sebepli bugün almadığı aracı yarın daha yüksek bir fiyata alacağı kanaati hakim. Fiyatlarda ciddi azalma olmadığı gibi, %2,5-%3,5 oranında artış gözlemliyoruz. Satılan ikinci el araçlarda olan ilginin yıl sonuna kadar tekrar artacağını öngörüyoruz" dedi.

OTOMOBİL SATIN ALMA VE YÜKÜTME MALİYETLERİ TÜKETİCİNİN SIRTINDA BİR YÜKE DÖNÜŞÜ

Karakaş, "Bu sırada tüm ülkelerde 'güçlü bir ekonomi için ihracatı en üst düzeye çıkarın ve ithalatın ara indiren bir politikamız'" hakim olduğunu belirten Karakaş, "Bu politik ve ekonomik ikilem ülkemiz ve özellikle otomotiv sektöründe bir kaos yaratmaktadır. Tüm bu gelişmelerin ışığında bir ikinci el araç sektöründe ciddi bir hareketlilik ve fiyatlarda yukarı yönlü bir hareket beklenmekteyiz" açıklamasını yaptı.

Karakaş'ın nabzını tutmaya gayret gösterdiklerini ifade eden şirketin yönetim ciddi, "Kredi takatı sayısının düşürülmesi, faiz oranlarının halâ yüksek olması, araç edinirken tüketicinin %47'si ÖTV matrahı düzenlemesinin bir takım yeni düzenlemelerin gelmesini zaruri kılmaktadır. Geçmiş yıllara göre yürütme maliyetleri çok yüksektir. Adilane çözümler üretilebilir. Bu hala tüketicinin hayalidir. Ancak olmaya devam ediyor. Tüketicilerin beklentisi ve piyasa gerçekliklerî arasında maksan gittikçe açılıyor. Öngörümüz ve vatandaşın umudu, 2023 yılında satın alma şartlarının kolaylaştırılı, düşük kredi faiz oranları ve uzun vadelerle, yeniden hareketlenme ve araçlarına yönelik bir yıl olacağıdır" dedi.

Muhammed Ali Karakaş

SIFIR KM DÖVİZE TAKILDI

Matraha takılan 2. el tekrar hareketleniyor

■ Otomotiv sektörünün uzun zamandır beklediği ÖTV'deki matrah düzenlemesinin gerçekleşmesiyle birlikte gözler hem sıfır kilometre hem de ikinci el araç pazarına çevrildi. Yeni düzenleme tüketici beklentileri tam karşılayamayınca gözler ikinci el pazarına çevrildi. Matrah düzenlemesinin kısa süreli bir etki oluşturabileceğine dikkat çeken Otomerkezi.net CEO'su Muhammed Ali Karakaş "Kurdaki 1,5-2 TL'lik bir artış, sıfır kilometre araç fiyatlarında yine ciddi bir yükselişe sebep olur. İkinci el araçlara olan ilginin yıl sonuna kadar tekrar artacağını öngörüyoruz" dedi.

"Otomotiv Sektörü ve Vatandaş ÖTV Belirsizliğine Cevap Arıyor"

Muhammed Ali Karakaş / Otomerkezi.net CEO'su

İkinci el araç sektöründen önemli temsilcilerinden Otomerkezi.net, sıfır kilometre ve ikinci el araç satışlarında yaşanan durgunluk durumuyla ilgili olarak bir takım açıklamalar yaptı. ÖTV matrahında olası bir düzelmeme veya ÖTV indirimiyle ilgili yıldızlar sevyesie sevcıalaşmanın vatandaşları ciddi bir belsenti içine sürüklüyünü kaydeden Otomerkezi.net CEO'su Muhammed Ali Karakaş "Konuyla ilgili olarak devlet kanalından olumu veya olumsuz herhangi bir açıklama yapılmadığı takdirde, pazardaki durgunluğun yıl sonuna kadar süreceği endişesini taşıyoruz. Hem sektörümüz hem İçselleri, hem de yatırımcı ÖTV belirsizliğine cevap bekliyor. Zira 4 aylık durgunluk döneminde finansman yükünü taşıyamayan ıtli ulaslı bazı ikinci el otomotiv satıcıları flas etti, birçok çalışan işsiz kaldı." dedi.

Yılın son durgun dönemine şahit olan ikinci el araç pazarına dair ise Otomerkezi.net CEO'su Muhammed Ali Karakaş, ÖTV düzenlemesi ile ilgili hem otomotiv sektöründe, hem de İçselleri nezdinde çok ciddi bir belsenti hakim olduğuna ilişkin şöyle dedi:

"Devlet kanalımız konuya ilgili olarak bir takım açıklamalarda bulunmuş olsaydı veya açıklamadığı sürece ve ortamda bu dar ve kısıtlı el otomotiv pazarında, ne de şirk kıtımıma araç pazarında bir ne reketlilik gözükecektir. Ayrıca tüketici de, bekleyecek ve ne yapacağını bilecektir. Bu bekleme ve şeyler Karakaş, İçselleri nin amaç olduğu ulu yarın çıtlıkaz karanlar ve kaçıkınan hem İçselsi hem de İçsel kredisi fazlarında olağanüstü bir durgunluğa neden olduğunu da ortaya koydu.

"Spekülasyonlar beklentiyi İçine artırdı"

Merkez Bankası'nın uygulamakta olduğu politika faizinin yok çizerek bir faizle karşılık veren bankaların vade kredilerinin faiz oranlarının artmasına sebep olduğunu belirtiyor Karakaş, "Bankaa İçselinca hal İçsiyesini oluşturan Karakaş, "Bankaa İçselinca hal İçsiyesini oluşturan bankaninin Ağustos ayında ÖTV düzenlemesiyle ilgili artık ardına gelen bir şey olmadığı ve bunun ne olduğu ile hala karşılığına sahip olduğ ve Cnemi İ çsi sözünü İçselsmi içine girdi. Son da ki ÖTV matrahı düzenlemesinde ÖTV de ki ağır matrahı açıklamaya gelecegi gibi ne?ıdan, spekülasyonlar sevesinde şöle ardımcı durumdu." dedi.

Fahiş faiz oranı ve düşük takatlı tüketiciyi kredi kullanmaktan men etti

Yıkıcılı İçsel oranının yara sırı bankaların Çalıştı ve İçsel sevcıalamda, SEDK'nin belesdiği takatı oranlarına uymadığı ve bu sevcıalamda ciddi bir belsenti olduğu "Vatandaşın cağınıcı cıaak, bir otomobil satın almak istiyorsa ve kredye İhtiyacı olan İçselcıler karşısınınan çıkıyor hazırlı şekrıda bir çok düşük takatlı tüketiciler var. Bu tüketiciler ne yapacağı şöle dağınıklığı için doğal bir refleksle ikinci el kullanmanın da vazgeçiyor, şu anki durumda İçselcı kredi kullanmaktan men edilmiştir." şeklinde devam etti.

"Finansman yükünü taşıyamayan İşletmelere şahit oldum"

Kur, faiz ve enflasyon üçgeninde, son 3 yılda otomotiv İçselsinin gördüğü sevcıalar karşısı 19 Haziran'da İçselsi tarafınının

Oto Stüdyo

CARSTUDIO ve **otomerkezi.net** iş birliğiyle, stüdyo yatırımı yapmadan otomobillerinizi yüksek kaliteli görsellerle web sitemizde ve ilan sitelerinde yayınlıyoruz.

otomerkezi.net

Profesyonel Görsel Desteği

İŞ GELİŞTİRME
PROJELERİ

otomerkezi.net

Uluslararası İş Birlikleri

OTOMERKEZİ A.Ş olarak 2023 yılında sektörümüzde ekolojik farkındalığı oluşturmayı hedefliyoruz. Bu kapsamda elektrikli otomobil distribütörü olma konusunda çalışmalarımıza devam ediyoruz.

otomerkezi.net

ZES Şarj Üniteleri

Genel merkezimizde kurulumunu tamamladığımız ZES şarj ünitelerini tüm bayilerimize taşımayı planlıyoruz.

otomerkezi.net

Yeni Kazanç Alanlarına

Kapı Aralayın

motomerkezi

MOTOMERKEZİ

MotoMerkezi aracılığıyla, 5 önemli motosiklet markası ile iş birliği sağlayarak müşterilerimizin hizmetine sunuyoruz.

otomerkezi.net

YETKİLİ SATICILAR
ve GENEL MERKEZ
KOORDİNASYONU

otomerkezi.net

Bayi Toplantıları, Ziyaretler ve Eğitimler

Bayi Toplantıları

Otomerkezi.net olarak her yıl tüm bayilerimizi geniş kapsamlı bir toplantı içeriğiyle İstanbul'da bir araya getiriyoruz.

Yıl içerisinde her çeyrekte tüm bayilerimizle, bir önceki çeyreği değerlendirmek üzere online toplantılar yapıyoruz.

Ziyaretler

Bayilerimizi düzenli aralıklarla ziyaret ediyor; analizleri yerinde yapıyor, gelişmeleri ve yenilikleri birlikte değerlendiriyoruz.

Eğitimler

Belirli temalar ya da bayilerimizden gelen istekler doğrultusunda online ve fiziksel katılımlı olarak alanında uzman danışmanlarla eğitimler düzenliyoruz.

otomerkezi.net

OTOMERKEZİ OTOMOTİV A.Ş, katalogda belirtilen şartlar,
çalısmalar ve politikalarla ilgili değisiklik yapma hakkını saklı tutar.

www.otomerkezi.net
otomerkezi@otomerkezi.net

GENEL MERKEZ
Zümrütevler Mahallesi Karayemiş Sokak No:4
Maltepe/İstanbul

0(216)385 38 38 - 0(541) 321 19 37